



Finansowanie inwestycji przy wsparciu Agencji Kredytu Eksportowego

Tomasz Czerkawski

Dyrektor Działu Skarbu

Tele-Fonika Kable Sp. z o.o. S.K.A.

Tele-Fonika w liczbach



7 fabryk	Największy producent w Europie Środkowo-Wschodniej
8 spółek zależnych	N ^o 3 po względem produkcji w Europie
	3 500 pracowników
Ponad 30 międzynarodowych standardów	Ponad 2 000 klientów w 90 krajach świata
4,1 mld PLN przychodów	

Inwestycja



Linia do produkcji kabli SN / WN – 15 mln EUR

Dostawcy – Niemcy, Finlandia



EXCELLENCE IN EXTRUSION.



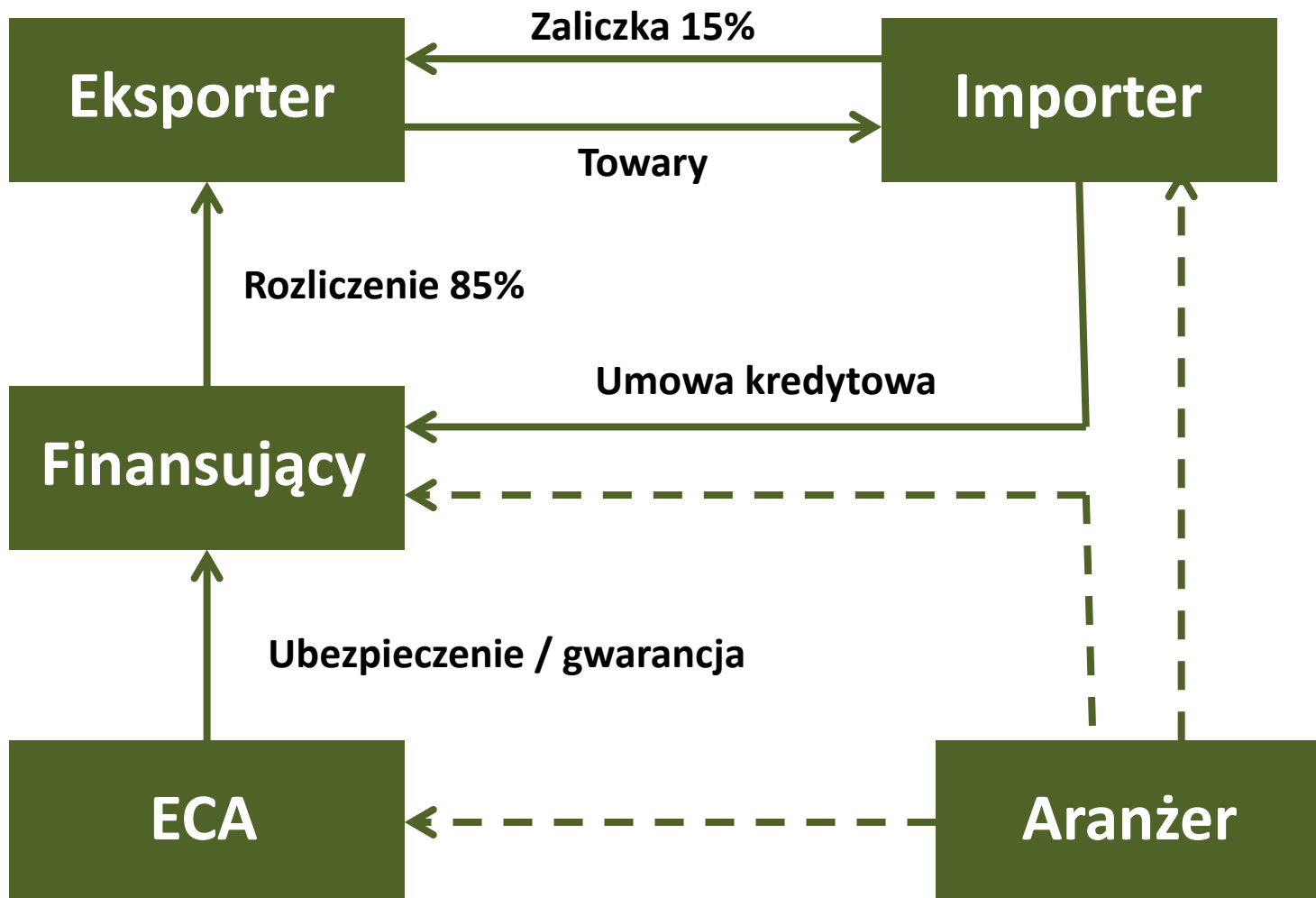
Agencja Kredytu Eksportowego (ECA)
jest instytucją prywatną lub rządową,
która pośredniczy pomiędzy rządami i eksporterami
w celu finansowania eksportu.

Finansowanie to może przybrać formę
kredytu, ubezpieczenia lub gwarancji w zależności
od mandatu udzielonego przez rząd.

ECA na świecie



Schemat finansowania ECA



Partnerzy Tele-Foniki



ECA w procentach



15% min. udziału własnego (najczęściej zaliczka)

85% max. finansowania poprzez kredyt

95% max. pokrycia ECA

30% max. kosztów lokalnych

Tenory 2 – 15 lat w zależności od branży i projektu

Splata w równych półrocznych ratach

Okres karencji 6 miesięcy od uruchomienia inwestycji (max. dwa lata od umowy kredytowej)

Atrakcyjne oprocentowanie zmienne lub stałe

Brak zabezpieczeń poza negative pledge

**Bank finansujący ma minimalne ryzyko
kredytobiorcy**

**Konieczność zapłacenia premii ECA przy pierwszym
ciągnięciu (możliwe sfinansowanie premii w 100%)**

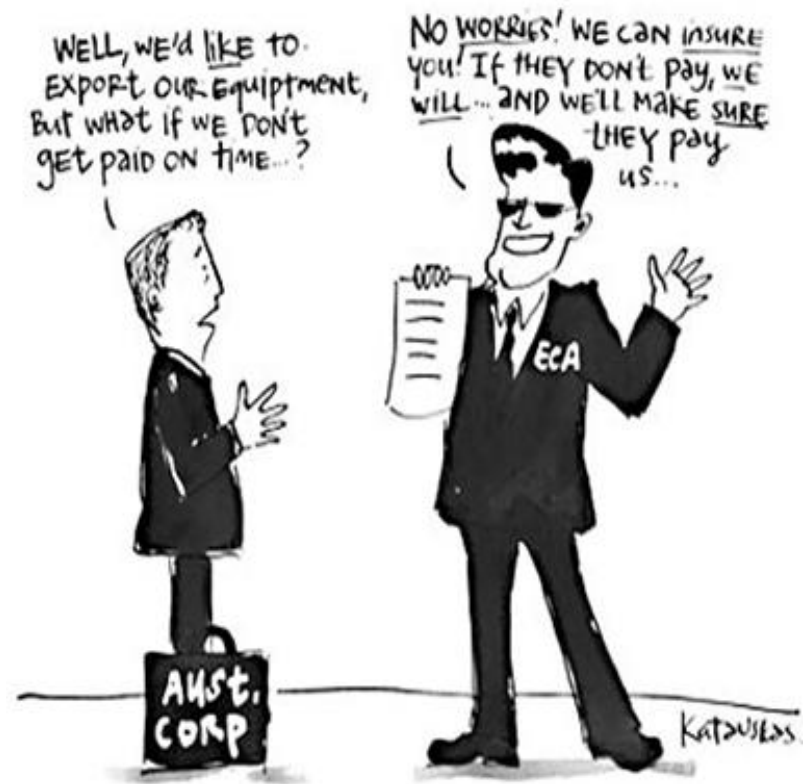
**Konieczność zorganizowania finansowania i
uzyskania pokrycia przed podjęciem inwestycji**

**Restrykcje co do kraju pochodzenia dóbr – ECA z
Niemiec raczej nie da pokrycia na dobra z Finlandii**

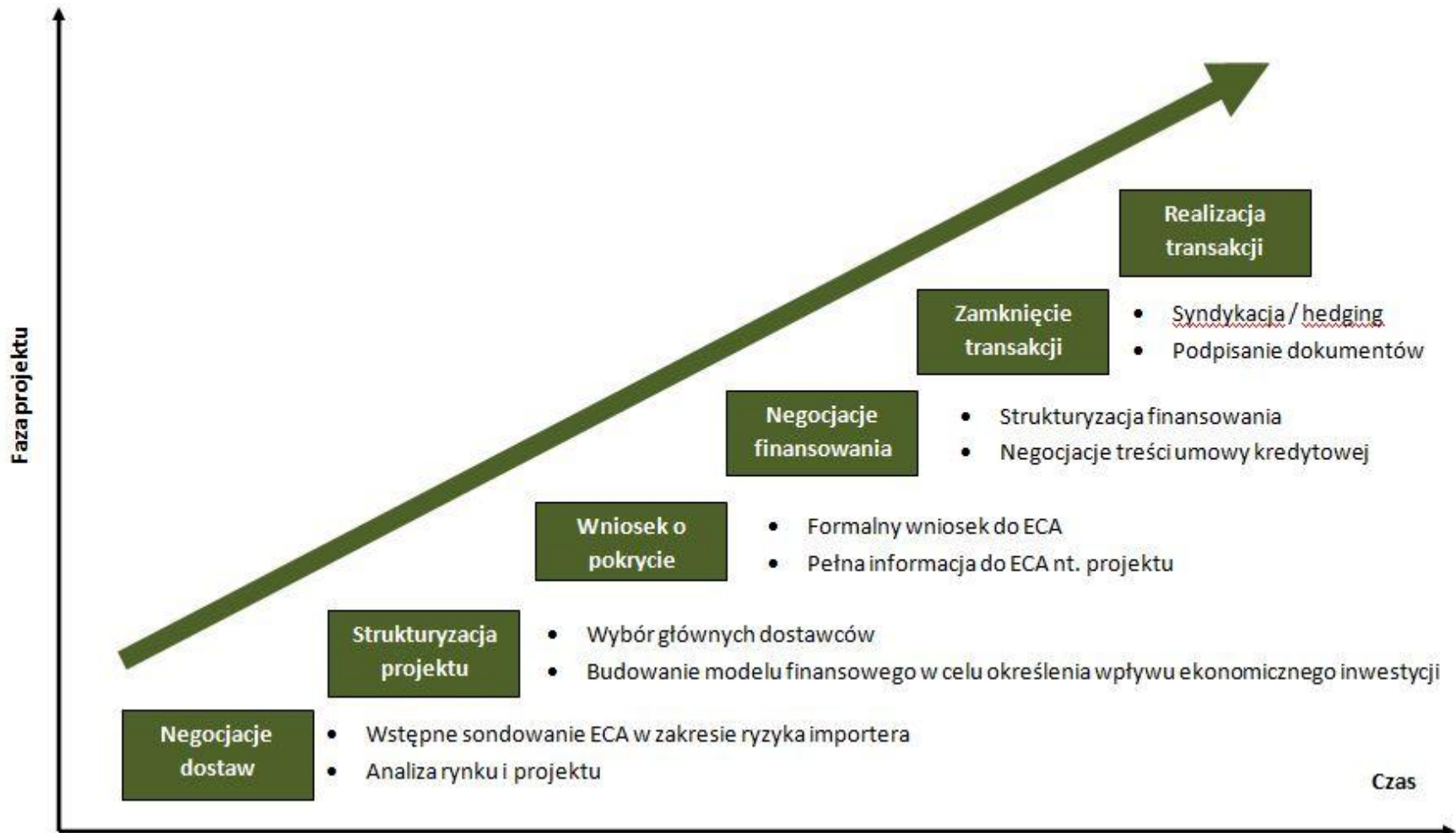
Wsparcie dla klientów w zakresie finansowania

Minimalizacja ryzyka
niewypłacalności
klienta

Zapewnienie terminowych
płatności



Schemat organizacji finansowania ECA







Dziękuję za uwagę!